

Key Account Manager v Amundi SK

Pracovná náplň:

- Komunikácia a vzťahový manažment so štruktúrami pridelených distribučných sietí
- Príprava, organizovanie a realizácia školení, vzdelávacích a motivačných projektov
- Telefonická a e-mailová podpora pre distribútorov ohľadom interných IT systémov
- „Patronát“ za obchodné oddelenie nad internými IT systémami (nie je nutná znalosť programovania)
- Samovzdelávanie a zvyšovanie odbornosti
- Spolupráca na vylepšovaní administratívnych procesov, marketingových materiálov a prezentácií

Požiadavky:

- Praxe vo finančnom sektore aspoň 3 roky (pozícia nie je vhodná pre absolventov)
- Orientácia vo finančníctve a ekonomike, záujem a skúsenosti v oblasti investícií
- Anglický jazyk na pokročilej úrovni
- Obchodný duch a chuť odovzdávať znalosti druhým
- Prezentačné schopnosti a komunikačné zručnosti na vysokej úrovni
- Flexibilita, ochota cestovať

Ponúkame:

- Zázemie stabilnej spoločnosti, najväčšieho správcu aktív v Európe
- Služobné auto a telefón aj na súkromné účely
- Profesionálny rozvoj
- Prijemný kolektív
- Práca na dobu neurčitú
- Príspevky na DDS, kultúrny a sociálny fond, ...
- Odpovedajúci mzda + ročný bonusový systém

V prípade záujmu prosím pošlite svoj životopis na adresu:
eliska.vymolova@amundi.com

Těšíme sa na vás!



Amundi

Amundi Asset Management so sídlom v Paríži je európskym lídrom v investovaní a patrí medzi desať najväčších spoločností na svete z pohľadu objemu majetku pod správou. Pre viac ako 100 miliónov klientov spravuje aktíva viac ako 1 900 miliárd eur (k 3/2023). Manažérske tímy Amundi pôsobia v hlavných finančných centrách, v Európe (Paríž, Londýn, Miláno), Ázii (Japonsko, Hongkong, Singapur) a v Spojených štátoch. Pre skupinu Amundi je veľmi dôležitý aj dlhodobý vzťah s klientami a z toho plynúca silná prítomnosť na lokálnych trhoch.